

# Alianzas Locales para Consultores iSelfToken

Si deseas expandir tu labor como consultor de iSelfToken, una de las estrategias más efectivas es crear alianzas locales con personas y negocios que ya tienen acceso a startups o inversionistas. Estas conexiones estratégicas pueden aumentar significativamente tu visibilidad, autoridad y, por supuesto, tus comisiones.

En esta presentación, exploraremos cómo formar alianzas estratégicas en tu ecosistema local, qué tipos de alianzas son más beneficiosas, y cómo abordar a potenciales socios para maximizar tus recomendaciones como consultor de iSelfToken.

**iSelfToken**  
**Crowdfunding**





# Tipos de Alianzas Estratégicas



## Contadores y Consultores Empresariales

Profesionales que atienden regularmente a emprendedores y conocen sus necesidades financieras.



## Coworkings y Aceleradoras

Espacios con alta concentración de startups buscando crecer y financiarse.



## Mentores y Profesores Universitarios

Personas que interactúan constantemente con fundadores y emprendedores en formación.



## Agencias de Marketing

Empresas que trabajan con startups en crecimiento que necesitan capital.

# Beneficios de las Alianzas Locales



Estas personas e instituciones están en contacto constante con quienes necesitan captar o invertir. Al posicionarte como el especialista de iSelfToken en estos círculos, te conviertes en la principal referencia a la hora de hacer la conexión, lo que multiplica tus oportunidades de generar comisiones.



# Cómo Abordar a Potenciales Aliados

## Investigación Previa

Identifica aliados potenciales que trabajen con tu público objetivo y comprende sus necesidades específicas antes de contactarlos.

## Primer Contacto Personalizado

Envía un mensaje claro enfocado en el beneficio mutuo, destacando cómo iSelfToken puede ayudar a su red de contactos.

## Presentación de la Plataforma

Agenda una reunión breve para mostrar el funcionamiento de iSelfToken y cómo puede beneficiar a sus clientes o contactos.

## Formalización de la Alianza

Define claramente los términos de colaboración, incluyendo el intercambio de recomendaciones y posibles comisiones compartidas.

# Ejemplo de Mensaje para Primer Contacto

"Hola, [Nombre]! Vi que trabajas con startups y pensé que podría interesarte. Estoy actuando como consultor de iSelfToken, una plataforma que permite captar inversión con tokenización. Ya he ayudado a algunas startups locales y me gustaría saber si tendría sentido conversar sobre una alianza de recomendaciones. ¿Qué te parece si agendamos una charla rápida?"

## Personalización

Menciona específicamente por qué te interesa esta persona como aliado potencial, demostrando que has investigado su trabajo.

## Valor Claro

Explica brevemente qué es iSelfToken y cómo puede beneficiar a su red de contactos, enfocándote en la solución que ofreces.

## Llamada a la Acción

Propón un siguiente paso concreto, como una reunión breve para explicar más detalles sobre la plataforma y la posible alianza.

# Formatos de Alianza Posibles

## Intercambio de Recomendaciones

Derivación mutua de clientes con o sin comisiones compartidas

## Coproducción de Contenido

Webinars y transmisiones sobre captación de inversión



## Promoción en Redes Sociales

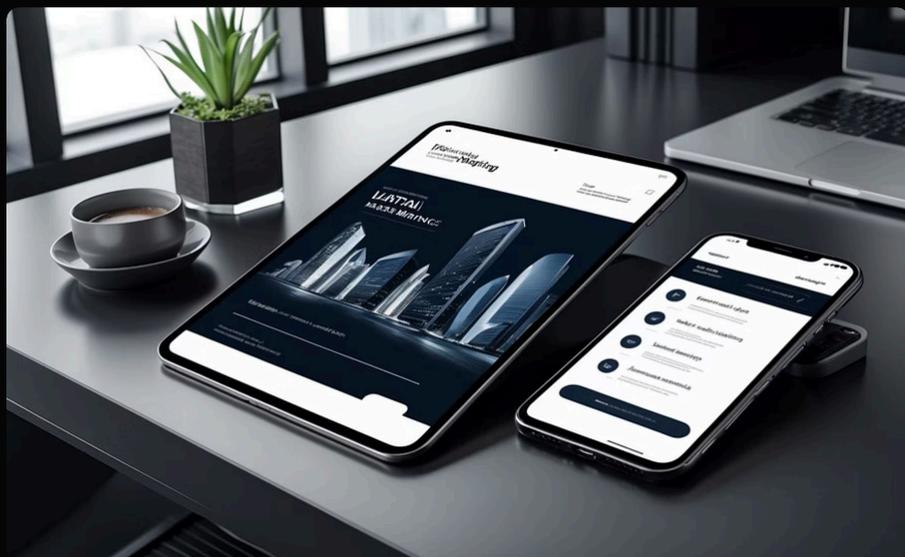
Menciones cruzadas y contenido compartido en plataformas digitales

## Participación en Eventos

Presencia conjunta en conferencias usando tu enlace de afiliado

Cada formato de alianza puede adaptarse según las necesidades y fortalezas de cada socio. Lo importante es establecer expectativas claras y asegurar que ambas partes obtengan beneficios tangibles de la colaboración.

# Materiales para Compartir con Aliados



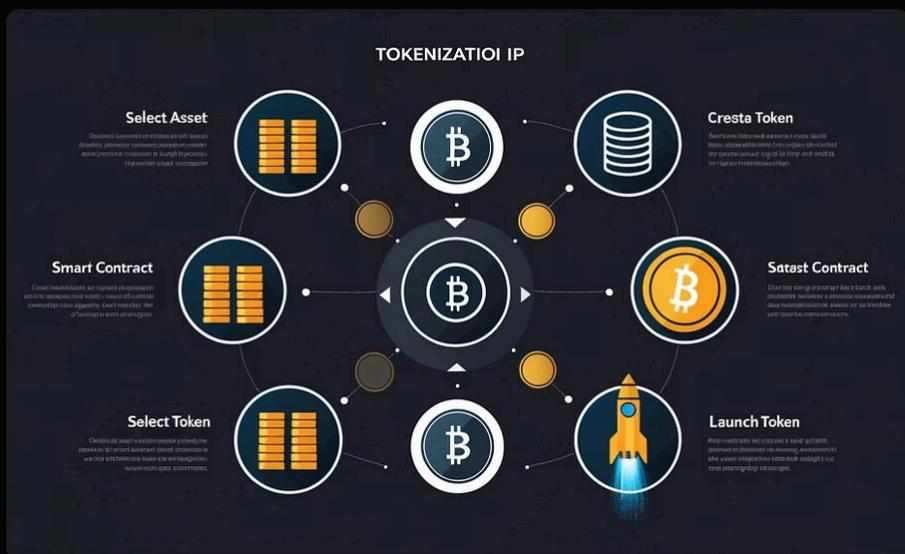
## Contenidos Listos para Compartir

Proporciona a tus aliados materiales ya preparados sobre iSelfToken que puedan compartir fácilmente con sus clientes, ahorrándoles tiempo y esfuerzo mientras mantienen la calidad de la información.



## Casos de Éxito Documentados

Comparte ejemplos concretos de startups que han tenido éxito utilizando iSelfToken, incluyendo datos específicos sobre captación de inversión y resultados obtenidos.



## Guías Paso a Paso

Desarrolla guías detalladas sobre el proceso de tokenización que tus aliados puedan utilizar para explicar el concepto a sus clientes de manera clara y accesible.

# Plan de Acción para Comenzar



## Identificar Potenciales Aliados

Crea una lista de al menos 10 personas o negocios en tu localidad que tengan acceso a startups o inversionistas.



## Investigar sus Necesidades

Analiza sus perfiles profesionales, clientes actuales y cómo iSelfToken podría complementar sus servicios.



## Contacto Inicial

Envía mensajes personalizados a cada potencial aliado, adaptando tu propuesta a sus intereses específicos.



## Agendar Reuniones

Programa conversaciones breves para presentar la plataforma y discutir posibles formatos de colaboración.

Las alianzas locales son uno de los caminos más inteligentes para crecer de forma orgánica y estratégica como consultor de iSelfToken. Al posicionarte como referencia en tu ecosistema, aumentas tus recomendaciones, generas un impacto real y construyes una base sólida y duradera de comisiones.