

Parcerias Locais para Consultores iSelfToken

Expandir sua atuação como consultor iSelfToken requer estratégias eficazes. Parcerias locais com pessoas e negócios que têm acesso a startups ou investidores podem aumentar sua visibilidade e comissões.

iSelfToken
Crowdfunding



Tipos de Parcerias Estratégicas



Contadores e Consultores

Profissionais que atendem empreendedores regularmente.



Coworkings e Aceleradoras

Espaços com presença constante de startups.



Mentores e Professores

Educadores que interagem com fundadores de startups.



Clubes de Investimento

Grupos que reúnem potenciais investidores.



Benefícios das Parcerias





Como Abordar Potenciais Parceiros

Ofereça Conteúdos Prontos

Disponibilize materiais que possam ser repassados aos clientes deles.

Apresente a iSelfToken

Explique a plataforma com foco nos benefícios para o público-alvo.

Proponha Reunião

Agende um encontro rápido para demonstrar o funcionamento da plataforma.



Exemplo de Mensagem para Contato

"Olá, [Nome]! Vi que você trabalha com startups e achei que poderia te interessar. Estou atuando como consultor da iSelfToken, uma plataforma que permite captar investimento com tokenização. Já ajudei algumas startups locais e queria entender se faria sentido conversarmos sobre uma parceria de indicações. Que tal marcarmos um papo rápido?"

Esta abordagem direta e profissional estabelece o valor da parceria. Mencione experiências anteriores para gerar credibilidade.

Formatos de Parceria Possíveis

Troca de Indicações

Com ou sem comissões compartilhadas entre os parceiros.

Divulgação Mútua

Promoção recíproca nas redes sociais e canais de comunicação.

Eventos Conjuntos

Participação em palestras com seu link de afiliado.

Coprodução de Conteúdo

Lives temáticas sobre captação de investimento.



Benefícios a Longo Prazo

Crescimento Orgânico

Expansão natural da sua rede de contatos.

Impacto Real

Contribuição efetiva para o ecossistema de startups.



Base de Comissões

Construção de fonte de renda sólida e duradoura.

Autoridade no Mercado

Reconhecimento como especialista em tokenização.



Próximos Passos



Listar Parceiros Potenciais

Identifique contatos relevantes no seu ecossistema local.



Agendar Conversas

Marque as primeiras reuniões para apresentar sua proposta.



Formalizar Parcerias

Estabeleça os termos e comece a colaboração.



Acompanhar Resultados

Monitore o crescimento das indicações e comissões.